

Eduardo Quiroz García

Cel: 55 80326659, eduardoquirozg@gmail.com, www.linkedin.com/in/eduardo-quiroz-garc%C3%ADa-9a4a1515/ Fecha de nacimiento 27/05/1968

Cadena de Suministro / Transporte & Flotillas /Operaciones/ SHE Director

Amplia experiencia, de 30 años en grandes empresas de productos de consumo masivo. Dirigiendo áreas de Planeación de Cadena de Suministro, Logística y Distribución, Transporte Multimodal, Impo/Expo, Manufactura, Medio Ambiente, Seguridad y Salud.

Coach y Mentor ejecutivo para ayudar a colaboradores en el desarrollo de sus habilidades de liderazgo, visión integral de la empresa, desarrollo de carrera, mejora de su imagen corporativa y habilidades de comunicación

Competencias fuertemente desarrolladas para la toma de decisiones críticas para incrementar indicadores clave de negocio como flujo de efectivo, utilidades, productividad y costo total de servir.

Capacidades desarrolladas para establecer procesos de punta a punta, centrados en las necesidades del cliente con el objetivo de construir un negocio sustentable, amigable con el medio ambiente y socialmente responsable.

Capacidad para diseñar y liderar planes estratégicos con enfoque de servicio al cliente alineando las cadenas de suministro, planeación y ejecución tomando en cuenta los retos de la Manufactura, Transporte, Distribución, Logística Internacional.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

SuKarne

Empresa Mexicana Líder en el mercado de Producción y Comercialización de Proteína Animal con ventas en el mundo superiores a los \$ 65,000 millones de pesos más de 15,000 clientes en el Mundo

Director Sr de Supply Chain y Estrategia Basado en Culiacán Sin. 6//2022 – 2/2024

Reportando al Presidente de la compañía, con 6 reportes directos y mas de 1,900 colaboradores en el área

- Responsable por un presupuesto de gastos de P\$2,500millones y presupuesto de inversión para CDs, Flota primaria y secundaria de P\$2,200 millones de pesos por año.
- Líder de la estrategia, planeación y ejecución de la Cadena de Valor desde la MP a los Productos Terminados con Proveedores y Clientes en México, Norte América, Centro América y Asia
- Asegurar el suministro de Producto Terminado para lograr ventas de +65,000 millones de pesos anuales, con nivel de servicio de clase mundial, al mismo tiempo colaborar en el crecimiento de la Rentabilidad de la organización
- Establecer la estrategia y ejecución para el modelo de importación/exportación marítimo y terrestre
- Colaborar en el diseño e instalación del modelo de Transformación Empresarial de SuKarne hacia la Institucionalización de la empresa y establecer un Gobierno Corporativo
- Dirigir y Establecer la estrategia del Desarrollo de Talento Organizacional
- Diseñar e implementar una estrategia de Sustentabilidad Ambiental para reducir la huella de CO2
- Director general de la empresa de Transporte subsidiaria , SOLTRALOG, con una facturación anual de 500 millones de pesos

Movme Racing Saltillo Coahuila 02/2019 – 08/2024

Director / Emprendedor.

Movme Racing es un nuevo proyecto/negocio. Es una pista con Go karts tope de gama, de tecnología y ensamble en Inglaterra.

Desarrollo del modelo de negocio desde cero hasta el arranque y crecimiento, lo cual incluye:

Un nuevo modelo de entretenimiento en la región, investigación de mercado, construir el concepto, la pista y amenidades. Búsqueda a nivel mundial de los mejores Go karts. Diseñar y establecer el modelo operativo centrado en la experiencia de servicio al cliente, seguridad, mantenimiento, modelo comercial y promocional.

Además de adaptar rápidamente todo el modelo dentro de un escenario de pandemia

PepsiCo Alimentos México

Empresa global líder en alimentos y bebidas con ventas en México superiores a los \$ 4,000 MM de dls incluyendo los negocios de Sabritas, Gamesa, Quaker y Sonrics con una red de más de 900,000 clientes en el país

Director Sr de Transporte y Flotilla Basado en CDMX 01/2016 – 09/2018

Reportando al VP de Cadena de Suministro, con 14 reportes directos y más de 1,600 colaboradores en el área

- Responsable por un presupuesto de gastos de P\$6,000M y presupuesto de inversión para flota primaria y secundaria de P\$3,000M por año.
- Administración de 23,000 vehículos que consta de tractocamiones, camionetas de reparto, mediante lo cual logramos una productividad/ahorros de P\$700 millones en un lapso de 2.5 años
- Líder del proceso de transformación centrado en la satisfacción de las expectativas del cliente a través de la implementación de una Torre de Control para todas las operaciones en Latino América
- Liderar la evolución del proceso de 300 talleres de mantenimiento de flotillas para convertirlos en centros de trabajo productivos y sustentables a través de la tecnología y modelos de gobierno corporativo
- Líder de la implementación de nuevos modelos de telemetría para 23,000 vehículos

Director de Medio Ambiente, Seguridad y Salud. Basado en CDMX 06/2013 – 12/2015

Reportando al Vp de operaciones, con 8 reportes directos y 120 colaboradores en el área

- Responsable por la estrategia de Sustentabilidad Ambiental, Seguridad y Salud del área Comercial. Lo cual incluye 300 CD en el país
- Líder para transformar la cultura organizacional de 30,000 colaboradores hacia un enfoque de EHS sustentable, obteniendo indicadores de LTIR & SR dentro de estándares de clase mundial
- Implementar la estrategia para disminuir las emisiones de CO2 en un 50%, mediante la adición de flota híbrida y procesos de certificación en habilidades de manejo. Al mismo tiempo colaborando con otras compañías de clase mundial.
- Liderar el Proyecto para el uso de energía limpia y renovable desde un 20% hasta el 80% del total.

Director de Logística y Almacenes Basado en CDMX 01/2010 - 05/2013

Reportando al VP de Cadena de Suministro, con 8 reportes directos y 1,200 colaboradores directos

- Definir la estrategia de la red de distribución, que incluye la ubicación, cierre, reubicación de centros de distribución y rutas de transporte con el objeto de alcanzar los indicadores de Servicio al cliente y productividad.
- Liderar la transformación de la red, consistente en nuevos procesos operativos para alcanzar un cambio significativo en los niveles de servicio al cliente y el costo total de servir.

- Definir y asegurar el cumplimiento de indicadores clave de desempeño como rentabilidad, nivel de servicio, costo total de servir etc. Logramos alcanzar niveles de servicio mejores al 99%
- Definir y negociar con clientes clave como Walmart, Oxxo, Soriana, Costco, mayoristas etc. los niveles de servicio esperado y los factores logísticos.
- Liderar los proceso de administración de gente como modelos de compensación variable, indicadores de seguridad y salud, así como procesos para lograr una compañía en la cima de los mejores lugares para trabajar.
Director de Planeación de Cadena de Suministro Basado en CDMX 06/ 2006 – 12/2009
Reportando al VP de Cadena de Suministro, con 5 reportes directos y 50 planeadores Sr y Jr
- Miembro del consejo de Planeación de la Cadena de Suministro de PepsiCo a nivel mundial. Implica colaborar con líderes de sectores en NA, Europa, Asia, Medio Oriente etc
- Diseñar y liderar la implementación de modelos de Planeación de la Cadena y Planeación de las demanda basado en los principios de S&OP
- Definir, comunicar y establecer estrategias de planeación de la compra de materiales, producción, logística y transporte con el objetivo de suministrar productos para lograr las ventas de \$4,000 millones de dólares/año
- Liderar y coordinar la cadena de suministro para el lanzamiento de nuevos productos y promociones que incrementen las ventas en 150 millones de dlls/año
- Generar una cadena de valor integrada con proveedores y clientes para asegurar un negocio sustentable a través del tiempo.

Gerente Sr de Planeación de Sabritas Basado en CDMX 06/2004 – 06 / 2006

Reportando al Director de Planeación, con 4 reportes directos y 30 planeadores

- Responsable de planeación de la cadena de suministro para la unidad de negocio Sabritas
- Diseñar e implementar los procesos tácticos de cadena de suministro basado en los principios de S&OP
- Definir, comunicar y establecer las operaciones tácticas de compra de materiales, producción, distribución y transporte del negocio Sabritas para el suministro de productos que logren ventas de \$2,500 millones de dlls/año

Gerente Sr de Logística y Operaciones Basado en CDMX 08/2002 – 06/2004

Reportando al Director de Logística y almacenes, con 5 reportes directos y 650 colaboradores en el área

- Arranque desde cero de un Centro de Distribución estratégico con un almacén de 70,000 M2, 30,000 posiciones de almacenamiento y 120 puertas de carga y descarga
- Desarrollar y establecer una nueva organización consistente en 5 equipos funcionales orientados al servicio al cliente y disminución del costo total de servir.
- Responsable de los niveles de servicio al cliente incluyendo Walmart, Comexa, Costco, Oxxo, mayoristas, canal tradicional que suman mas de 850 clientes y puntos de entrega en el centro y sur del país
- Administración de centro de distribución para lograr ventas de \$1,000 millones de dlls/año
Sabritas S de RL de CV 1990 - 2002
Compañía Multinacional de Botanas y Dulces (previo a la fusión como PepsiCo Alimentos México)

Gerente de Logística y Proyectos Basado en Guadalajara 01/2000 - 08/2002

Reportando al Director de Logística y Almacenes, con 5 reportes directos y 650 colaboradores en el área

- Responsable del diseño y Desarrollo de un mega centro de distribución en Guadalajara con una inversión de \$45 millones de dlls para dar servicio a la región Oeste del país
- A cargo de un centro de distribución para suministrar productos y alcanzar ventas de \$320 millones de dlls/año
- Modernizar el sistema de identificación y rastreo de inventario, introduciendo modelos de análisis sistemático para detectar discrepancias, en niveles de inventario, reposición y obtener reportes ejecutivos.
- Contribuir a la reducción de 30% de agotados en puntos de venta

Gerente de Operaciones Cd. Obregón, Sonora 6/1998 - 12/2000

- Administración y gestión de la Producción. Responsable del costo directo, estándares de productividad y control de calidad.
- Responsable del presupuesto de mantenimiento.
- Desarrollar y establecer el modelo de equipos auto dirigidos.
- Responsable del servicio al cliente a través de 35 centros de distribución en el Noroeste de México, para suministrar productos que alcancen ventas de \$240 millones de dls/año.

Staff de Operaciones Saltillo, Coahuila 03/1990 - 05/1998

- Estuvo en diferentes posiciones de mando medio a lo largo de la cadena de suministroo
- Líder de Producción
- Líder de Distribución
- Coordinador de planeación de Suministros de Materiales y Producción

EDUCACIÓN

MBA Finanzas (En Proceso de Titulación).	1998.	Universidad Autónoma del Noreste.
Ingeniero Industrial y de Sistemas	1989	Universidad Autónoma de Coahuila
PostGrado. Dirección y administración Estratégica de Almacenes.	2010	ITESM
PostGrado en Reengineering Certification	2006	Michael Hammer Program, Boston MA

IDIOMAS

English (Avanzado), Español (Native)